



平成24年8月9日

各 位

会 社 名 株式会社メッツ
代表者名 代表取締役社長 秋山 賢一
(コード:4744、東証マザーズ)
問合せ先 広報・IR部 部長 笠原 弘和
(TEL. 03-5733-5904)

営業進捗に関するお知らせ

当社の直近の営業進捗に関しまして、下記の通りご報告申し上げます。なお、これは本日発表の平成25年3月期第1四半期決算短信に記載しております業績予想の見通しに織り込んでおります。

記

1. 不動産事業【不動産仲介】

不動産事業におきまして、当社が不動産売買仲介を行い、売買契約が成立いたしましたのでお知らせいたします。

対象案件は当社の不動産事業重点地域である千葉県の1棟収益ビルディング不動産で、当社のマッチングサービスにより売却顧客と購入顧客を仲介し、成約しております。

当社では安定した財務基盤の確立、販売効率の向上を推進しており、不動産売買仲介はキャッシュフローの減少が無く、不動産事業の収益機会の追及を可能とし、仲介手数料の受領による利益額の確定と財務の改善が図れ、売却顧客と購入顧客には満足度の高い事業となっております。

当社は、今期においては、当社のコア事業である「不動産事業」の回復なくして新たな事業展開はあり得ないと捉えており、経営資源の効率的投下を行うなど当事業に注力しております。これに伴い、事業対象地区を首都圏全域に広げ、その中でも、東京駅を中心とした開発の増大に伴う地理的優位性がある都心3区および新名所の開業と住宅一次所得者層獲得を図る城東地区(葛飾区、墨田区、江東区、江戸川区など)、東京へ20～30分でアクセス可能であり、住環境も良好な東葛地区(千葉県松戸市、柏市、船橋市、市川市など)を重点地域とし、不動産事業を行っております。また新たに「ジョイントベンチャー展開」および「土地有効活用コンサルティングや仲介展開」も開始し、事業拡大と収益機会の増大を図っております。

当社といたしましては、不動産事業を軸に通期業績予想に向け邁進し、早期の業績回復を果たし、企業価値の向上を図ってまいり所存であります。

株主・投資家の皆様におかれましては何卒一層のご支援を賜りますようお願い申し上げます。

以 上